**Успішні приклади підприємств, що евакуювались з території Луганської області та відновили свою господарську діяльність**

Підприємці, які евакуювались із зони активних бойових дій, шукають можливості розпочати діяльність на новому місці, змінити спеціалізацію, знайти клієнтів усередині країни та на зовнішніх ринках.

*Науково-виробниче підприємство «Аеромех».*

Компанію засновано у 2001 році. Основною продукцією підприємства є сепаратори САД (сепаратор аеродинамічний) для очищення зерна.

Це авторська розробка луганських виробників, на яку вони мають патенти. Купують сепаратори по всьому світу, замовники є у країнах Європи та Африки, США та Канади. 60% усієї продукції до початку повномасштабного вторгнення Росії в Україну продавали на експорт, 40% – на українському ринку.

Коли почалася війна на сході України в 2014 році, підприємство змушено було виїхати з Луганська до Кремінної. «Поступово вивозили своє майно, мали можливість поїхати кілька разів. Цього разу – все інакше», – каже директор та співзасновник «Аеромех» Олександр Чорнобай.

У березні 2022 року керівництво компанії вирішило переїжджати з Кремінної на Черкащину (смт Єрки). Змогли вивезти лише частину готової продукції зі складів. Усі верстати, необхідні для виробництва, лишилися у Кремінній. «У квітні ціна на перевезення з Луганщини зросла майже вдесятеро, водії відмовлялися їхати у небезпечний регіон. Крім того, швидко демонтувати та вивезти під обстрілами важке обладнання було ризиковано», – додає О. Чорнобай.

Та попри все на новому місці фахівці підприємства вже почали виготовляти свою продукцію.